



Právo a nákup IT / ICT

Obchodní vztahy s IT dodavateli Best Practise v IT / Telco smlouvách

Seminář představuje ucelený přehled problematiky nákupu informačních a komunikačních technologií z pohledu pracovníka oddělení nákupu a pohledu právníka. Absolventi semináře získají neocenitelné informace, praktické dovednosti a know how jak řešit praktické situace, návod jak se vyhnout možným úskalím při vyjednávání podmínek a uzavírání smluv s dodavatelem. Praktické aplikace získaných dovedností garantují eliminaci případných rizik spojených s nákupem informačních a komunikačních technologií a zcela jistě povedou k dosažení nejlepšího možného výsledku.

Pro koho trénink je?

- » pro účastníky nákupního procesu komodit IT/ICT (nejde jen o IT, ale i o data služby a telco)
- » pro nákupčí, tvůrce dodavatelských smluv v oblasti IT/ICT
- » pro projektové a SLA manažery zodpovědné za smlouvy
- » pro manažery IT/ICT, kteří odpovídají za plnění dodavatelských smluv na obou stranách smluvního vztahu
- » pro kontrolory nákladů za oblast IT/ICT

Obsah tréninku

Obchodní případy v IT

- » Typy obchodních případů
 - implementace IT řešení
 - vývoj SW + implementace
 - servis implementovaného řešení
 - outsourcing, SaaS, nákup lidských zdrojů
- » Vhodné obchodní řešení (Rámcové smlouvy, Licenční smlouvy, Smlouvy o dílo, Objednávky, Všeobecné obchodní podmínky)
- » Innominátní smlouvy a jejich úskalí, smlouvy smíšené a spojené

Uzavírání smluv, zásady dobré kontraktace

- » Ochrana důvěrných informací, NDA
- » Vymezení účelu a cíle smlouvy
- » Osnova smlouvy
- » Promítnutí reality denní praxe do smlouvy
- » Smluvní pokuty, náhrady škody
- » Ošetření rizika, kontrola nákladů
- » Zasazení do projektového managementu
- » Struktura smlouvy, přílohy, dodatky, vazba na projektovou dokumentaci (scope, časový plán)

Duševní vlastnictví

- licenční ujednání
- ochrana duševního vlastnictví v pracovněprávních vztazích
- „Krabicový software“ a jeho specifika

Rizikové oblasti smlouvy

- » Předání a převzetí
- » Součinnost, vzájemná závislost na dalších dodavatelích
- » Vady
- » Náhrada škody, limitace náhrady škody
- » Smluvní pokuty
- » Odstoupení od smlouvy, zánik smlouvy
- » Cenová ujednání, platební podmínky
- » Přílohy smlouvy, jejich provázanost (včetně provázanosti na VOP)

Další možné oblasti k diskuzi

- SLA,
- vyhodnocení smlouvy v denním businessu
- reversibility plán
- předávání kodů
- Výběr dodavatele a výběrové řízení, vhodné formy pro nákupy v IT
- hodnocení dodavatele, testování

